

Pro Netbutik ejere får nye kontrakter

At få oprettet en hjemmeside med netbutik giver nu pote for flere installatører i Danmark.

AO har med Pro Netbutik, som er et tilbud til installatøren om at få sin egen hjemmeside med tilhørende netbutik, udarbejdet muligheden for, at installatøren kan oprette et erhvervsmodul, hvor store kunder som boligforeninger og institutioner kan bestille større partier hos vedkommende.

Og det er noget som mange større kunder har taget til sig med glæde. Dette er både ejendomsselskaber og offentlige institutioner, hvor den lokale installatør har fået foden indenfor som produktleverandør på større parti varer.

Og andre Pro Netbutik hjemmesider har fået tilgang af nye kunder i lokalområdet, som anvender installatørens hjemmeside til forbedret kontakt mellem kunde og installatør samt benytter udvalg af mange tusinde varenumre. En Pro Netbutik ejer har det suverænt største udvalg af varer når det gælder vvs- eller el-butik på nettet.

"Mange installatører, som har en Pro Netbutik, giver nu sine faste kunder en oplevelse af en optimeret service. En oplevelse som knytter dem tættere til installatøren. Kunden behøver ikke længere at bruge tid på at ringe direkte til installatøren med ordrerne – og installatøren skal ikke bruge tid på at tage telefonen, når han er ude ved andre kunder. I stedet bestilles varerne nemt og bekvemt direkte på hans Pro Netbutik via erhvervsmodulet. Ordren effektueres samme dag, og kunden står med produkterne dagen efter – og dette uden at installatøren reelt skal gøre noget praktisk, for afsendelsen af varerne klares af AO – nemmere kan det næsten ikke være. Handel med VVS og El-produkter til forbrugerne har længe været kendt i branchen, men det er glædeligt at se, at også B2B handel begynder at røre på sig" udtaler Nicolai Viking, salgschef for Pro Netbutik.

